



Verkaufsberater*in / Collaborateur Extern

Domizil Seeland



Unsere Auftraggeberin ist eine national tätige, erfolgreiche und innovative Schweizer Unternehmung. Im Bereich Fahrzeug- und Werkstatttechnik hat sie eine marktführende Stellung. Die umfassende Dienstleistung und das breite Produktesortiment tragen massgeblich bei, dass unsere Kundin mit einer hohen Kundenzufriedenheit ausgezeichnet wird. Wir suchen eine selbständig arbeitende Persönlichkeit, die mit viel Freude zum weiteren Erfolg beiträgt.

Ihr Aufgabengebiet

Nach umfassender Einführung und Ausbildung in den verschiedenen Produktbereichen, verantworten Sie den aktiven Verkauf des gesamten Produkteangebotes in der West-Schweiz. Selbstverständlich gehört die Neukundengewinnung ebenso ins Tagesgeschäft wie die gute Betreuung der langjährigen Kundschaft. Nebst dem Verkauf der Produkte aus dem umfangreichen Komponentenportfolio sowie der Servicetätigkeiten sind Sie für die technische Begleitung der Projekte zuständig. Sie helfen bei der Planung und Durchführung von verkaufsfördernden Aktionen und steuern einen aktiven Beitrag zur Auslastung der Serviceabteilung bei.

Ihr Profil

Eine technische Lehre oder eine nachweisbare grosse Affinität in der Fahrzeugbranche sind beste Voraussetzung für eine erfolgreiche Tätigkeit. Idealerweise können Sie bereits einige Jahre in der Beratung oder dem aktiven Verkauf in einer ähnlichen Branche vorweisen.

- Ihr Domizil liegt im Seeland
- Sie sind selbständiges Planen und Arbeiten gewohnt
- Sie sind im Besitz eines Führerscheins
- Sie reisen gerne in der Region
- Sie haben gute PC-Kenntnisse (ERP und MS-Office)
- Sie sind zwingend Deutsch-Französisch bilingue, Englischkenntnisse sind von Vorteil

➤ Ihre Perspektiven

Sie erhalten die Möglichkeit in einer national tätigen Unternehmung eine Funktion zu übernehmen, die längerfristig ausgerichtet ist. Sie können wesentlich zum weiteren Erfolg beitragen und als Repräsentant einer bestens positionierten Unternehmung auftreten. Eine moderne Infrastruktur und gute Rahmenbedingungen ermöglichen ein selbständiges, lösungs- und zielorientiertes Arbeiten. Es erwartet Sie ein familiäres und professionelles Arbeitsumfeld, in das Sie sich persönlich einbringen können.

Um für die Zukunft technologisch gerüstet zu sein, fördert unser Kunde Sie in den Fachbereichen und unterstützt Sie in der Weiterbildung und im Aufbau von notwendigem Wissen.

Sind Sie an diesem interessanten und abwechslungsreichen Angebot interessiert? Dann bewerben Sie sich noch heute.

Unser Berater, Urs Herzog, kennt die Details dieser attraktiven Position und gibt Ihnen weitere Auskünfte. Er freut sich auf Ihre kompletten Bewerbungsunterlagen mit Motivationsschreiben und aktuellem Foto an urs.herzog@ps-aarau.ch.

Wir garantieren für absolute Diskretion.

personal sigma